Zukunftsgestalter - Ideengeber - Lösungsmacher

Du möchtest deine Zukunft in einem innovativen Maschinenbau-Unternehmen aufbauen? Dann komm zu Metzner nach Neu-Ulm. Denn unsere Maschinen sind die Basis für eine bessere Zukunft in der Medizintechnik, E-Mobilität, Kommunikation und bei der Energiewende.

Unsere Maschinen schneiden, bohren, sortieren und konfektionieren vollautomatisch - Hightech vom Feinsten, die wir ständig weiterentwickeln.

Gestalte deine Zukunft bei uns im Team als

Sales Engineer (m/w/d) - Kabel / Wellrohr

Deine Aufgaben

- Betreuung des eigenen Verkaufsgebiets mit zahlreichen Bestandskunden
- Aufbau der Kundenbeziehungen
- Führen von Verkaufsverhandlungen mit Kunden
- Entwicklung von Lösungen für Maschinen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Überwachung der Auftragsabwicklung bis zum Abnahmetermin und Inbetriebnahme vor Ort

- Vorbereiten von Angeboten für Sonder- und Standardlösungen bis zur Bestellung
- Eigenverantwortliche Neukundenakquise

Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung als Techniker, Ingenieur oder vergleichbare Qualifikation, vorzugsweise in den Fachrichtungen Maschinenbau, Elektrotechnik oder Wirtschaftswissenschaften
- Mehrjährige Vertriebserfahrung
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ergebnisorientierung, ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Kommunikationsstärke und überzeugende Persönlichkeit mit einem verhandlungssicheren Auftreten
- Selbstständige, teamfähige und gewissenhafte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft ca. 20%
- Gute Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift

Was dich erwartet

- Ein attraktives Gehalt
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- 30 Tage Urlaub
- Spannende Aufgaben mit einem täglichen Beitrag zu Klimaschutz und Nachhaltigkeit
- Tolle Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen Umfeld
- Regelmäßige Mitarbeiterevents
- Bike Leasing
- Kostenfreie Getränke (Kaffee, Wasser)

Jetzt bewerben

Kontakt

Hannelore Rauch, personal@metzner.com, +49 731 401990